

Estructura económica en El Salvador y su inserción económica mundial

Melissa Salgado

Departamento de Economía

Universidad Centroamericana "José Simeón Cañas" UCA El Salvador

Índice

- 1. Estructura económica**
- 2. El Salvador: revisión de la literatura e información estadística disponible**
- 3. Propuesta metodológica para el estudio de la estructura económica**
 - 3.1 Sectores clave**
 - 3.2 Encadenamientos puros**
- 4. Conclusiones**

1. Estructura económica

El conjunto de sectores y actividades que integran la economía, sus interrelaciones y la cuantía en la que contribuyen a los agregados macroeconómicos (producto, empleo, exportaciones, entre otras), juega un papel importante en la trayectoria y dinámica que sigue en cuanto a crecimiento económico (CEPAL, Kaldor).

Para examinar la estructura económica de El Salvador se emplea el análisis insumo producto.

2. Revisión de la literatura e información estadística disponible

Las investigaciones recientes más relevantes para analizar la estructura productiva salvadoreña a través de la MIP se encuentran:

Cabrera Melgar et al. (2005) que identifican los sectores clave, impulsores y estratégicos del crecimiento en la economía salvadoreña con base en los encadenamientos de Rasmussen para los años 1990 y 2002.

Aquino Cardona et al. (2012) en conjunto con el Banco Mundial (BM) en la que estiman multiplicadores de la producción y el empleo obtenidos con la MIP para los años 2006 y 2010.

Cabrera Melgar (2012) la investigación se basan en los coeficientes de Streit los cuales además permiten identificar las relaciones intersectoriales específicas.

BCR (2019) sectores multiplicadores de producción, empleo y renta.

Información estadística disponible MIP

BCR

Actualización del Sistema de Cuentas Nacionales 2018, implementa SCN2008. Las últimas MIP 2005 (año base) y 2014 (año de referencia)

Publicación Cuadro de Oferta y Utilización 2004, 2014- 2020

CEPAL (2020)

Publica MIP para 18 países de América Latina y el Caribe 2011 – 2014

40 actividades

3. Propuesta metodológica para el estudio de la estructura económica

El análisis tradicional de sectores clave

Sectores clave: sectores con una importancia destacada por su interrelación con el resto de sectores, un mayor efecto o impacto en la economía.

Por el lado de la demanda, encadenamientos hacia atrás: aumento de la producción del sector j , aumenta las cantidades demandadas del sector j en insumos generados por otros sectores.

Por el lado de la oferta, encadenamientos hacia adelante: aumento de la producción en el sector j , se traduce en mayores cantidades de producción del sector j disponible como insumos para otros sectores.

Encadenamientos o vínculos puros

Incorporar el problema de la disparidad de tamaño entre los sectores

3.1 Sectores clave

Identificación de los sectores clave: eslabonamientos Hirschman-Rasmussen

- Encadenamientos hacia atrás $BL_j > 1$
- Encadenamientos hacia adelante $FL_j > 1$

Los sectores clave que se identifican $BL_j > 1$, $FL_j > 1$

2011

1. azúcar y productos de confitería; 2. textiles; 3. pulpa de madera, papel, imprentas y editoriales; 4. productos de caucho y plástico; 5. productos minerales no metálicos; 6. transporte; 7. correo y telecomunicaciones.

Estos sectores clave aportaban en 2011 en promedio:

Exportaciones: 25,5%

Valor agregado 11,2%

Contenido importado (Vs) de las exportaciones: 15,0%

2014

1. Correo y telecomunicaciones; 2. Productos minerales no metálicos; 3. Pulpa de madera, papel, imprentas y editoriales; 4. Coque, petróleo refinado y combustible nuclear; 5. Agricultura y forestal; 6. Madera y productos de madera y corcho

Estos sectores clave aportaban en 2014 en promedio:

Exportaciones: 11.5% ↓

Valor agregado: 11.2% ≈

Contenido importado (Vs) de las exportaciones: 30.5% ↑

3.2 Vínculos puros

Estimación de los índices PBLn y PFLn a través de la metodología de Guilhoto, Sonis y Hewings(GSH): descompone la matriz inversa de Leontief para generar un “índice de vínculos puro”

Los índices PBLn: incorporan el tamaño de cada sector en la estimación de los encadenamientos hacia atrás.

Los índices PFLn: incorporan el tamaño de cada sector en la estimación de los encadenamientos hacia adelante.

2011

PBLn

Los mayores índices PBL normalizados son: 1. otros servicios; 2. carne y derivados; 3. molinería, panadería y pastas; 4. servicios a empresas de todo tipo; 5. otros productos alimenticios; 6. construcción; 7. transporte; 8. confecciones; 9. finanzas y seguros; 10. bebidas.

En conjunto estas actividades concentran:

Exportaciones: 47,5%

Valor agregado de la economía: 77,7%

Contenido importado (Vs) de las exportaciones: 10.2%

PFLn

Los mayores índices PFL normalizados son:

1. servicios a empresas de todo tipo; 2. otros servicios; 3. electricidad y gas; 4. finanzas y seguros; 5. agricultura y forestal; 6. transporte; 7. correo y telecomunicaciones; 8. construcción; 9. productos minerales no metálicos, 10. azúcar y productos de confitería.

En conjunto estas actividades concentran:

Exportaciones: 41,5%

Valor agregado de la economía: 83,4%

Contenido importado (Vs) de las exportaciones: 7%

2014

PBLn

Los mayores índices PLB normalizados son: se mantienen las 10 actividades del año 2011 + 11. agricultura y forestal, 12. azúcar y productos de confitería.

En conjunto estas actividades concentran:

Exportaciones: 63,0% ↑

Valor agregado de la economía: 75,9% ↓

Contenido importado (Vs) de las exportaciones: 26,0% ↑

PFLn

Los mayores índices PFL normalizados son:

1. servicios a empresas de todo tipo; 2. otros servicios; 3. electricidad y gas; 4. finanzas y seguros; 5. agricultura y forestal; 6. transporte; 7. correo y telecomunicaciones; 8. productos minerales no metálicos

En conjunto estas actividades concentran:

Exportaciones: 58,1% ↑

Valor agregado de la economía: 79,6% ↓

Contenido importado (Vs) de las exportaciones: 23,5% ↑

4. Conclusiones

El análisis con base en los índices de encadenamientos puros permite señalar que no necesariamente los sectores clave (identificados por los métodos tradicionales) son los más relevantes una vez que se tiene en cuenta su tamaño en la economía.

En El Salvador se encuentra que los sectores con elevados PBLn y PFLn no figuran como sectores clave.

Los sectores con los mayores PBLn y PLFn sobresalen así por sus participaciones en las exportaciones, valor agregado; sin embargo, mantienen en promedio considerable contenido importado en sus exportaciones (más acentuado en los sectores con mayores PLBn).

Hay que destacar el avance que ha tenido un sector vinculado al exterior como textiles y confecciones que ha combinado su progreso como fuente de exportaciones y su importancia en la economía por su tamaño en términos del arrastre que genera hacia otros sectores, aunque con avances limitados si se considera que para 2014 presentan un mayor contenido importado (que alcanza 46,8% en 2014).

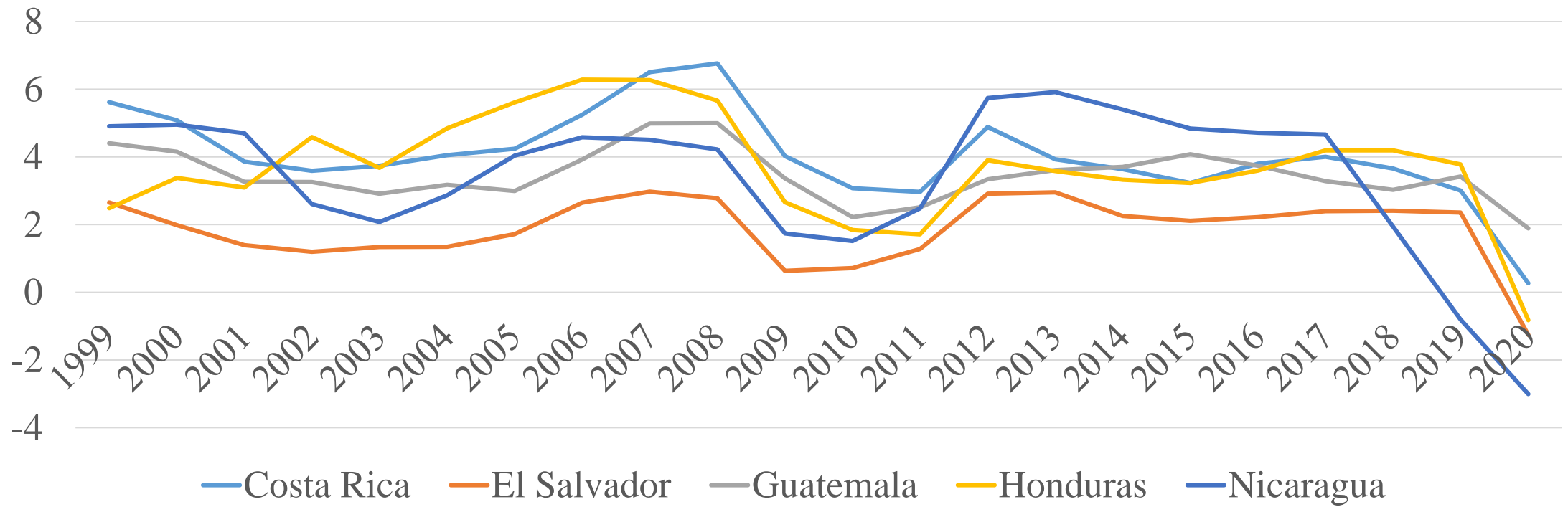
La estructura productiva de El Salvador ha sido capaz de avanzar en su integración hacia el exterior, pero no ha logrado armonizarla con una mayor integración al interior. Finalmente, los sectores con una mayor participación en las exportaciones y mayores contenidos importados en las exportaciones tienden a reflejar más rápido y con mayor intensidad los shocks de los mercados globales, como ha acontecido recientemente con la pandemia del COVID 19. El caso de los textiles y confecciones

Ahora bien, identificados los sectores clave y los vínculos puros.

El comportamiento macroeconómico que acompaña a la estructura productiva de El Salvador:

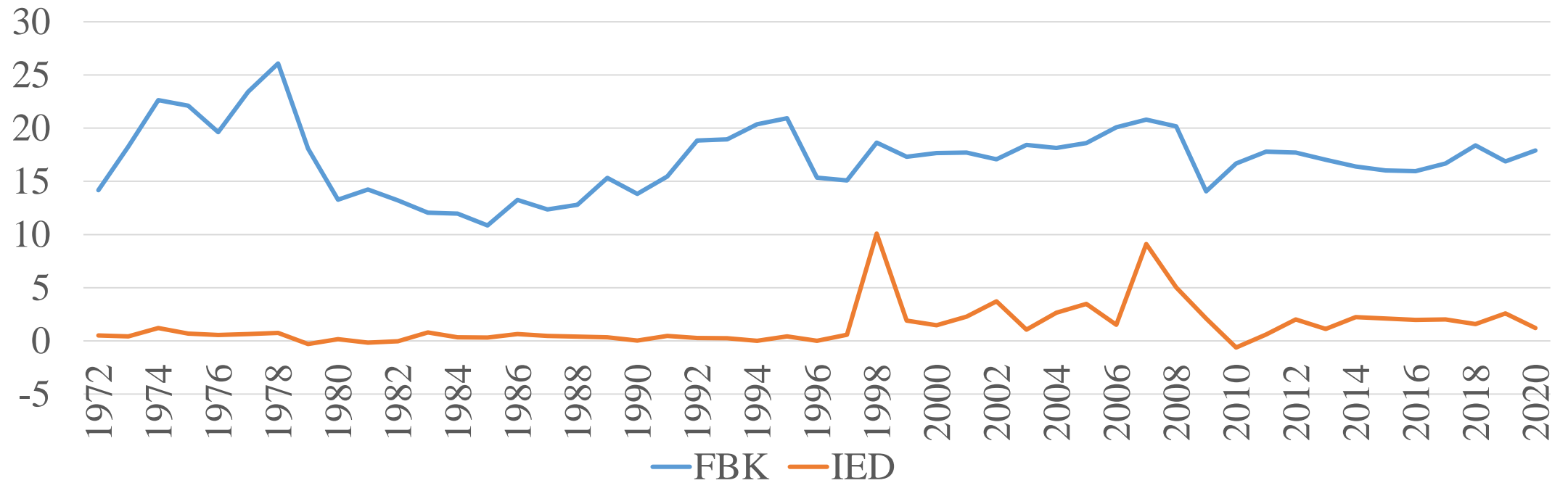
- El crecimiento económico más bajo de Centroamérica desde el año 1996.
- Un país con bajo niveles de FBK y baja atracción de IED
- Un déficit comercial que promedia alrededor del 20% del PIB

1. Tasa de crecimiento económico (en porcentaje)



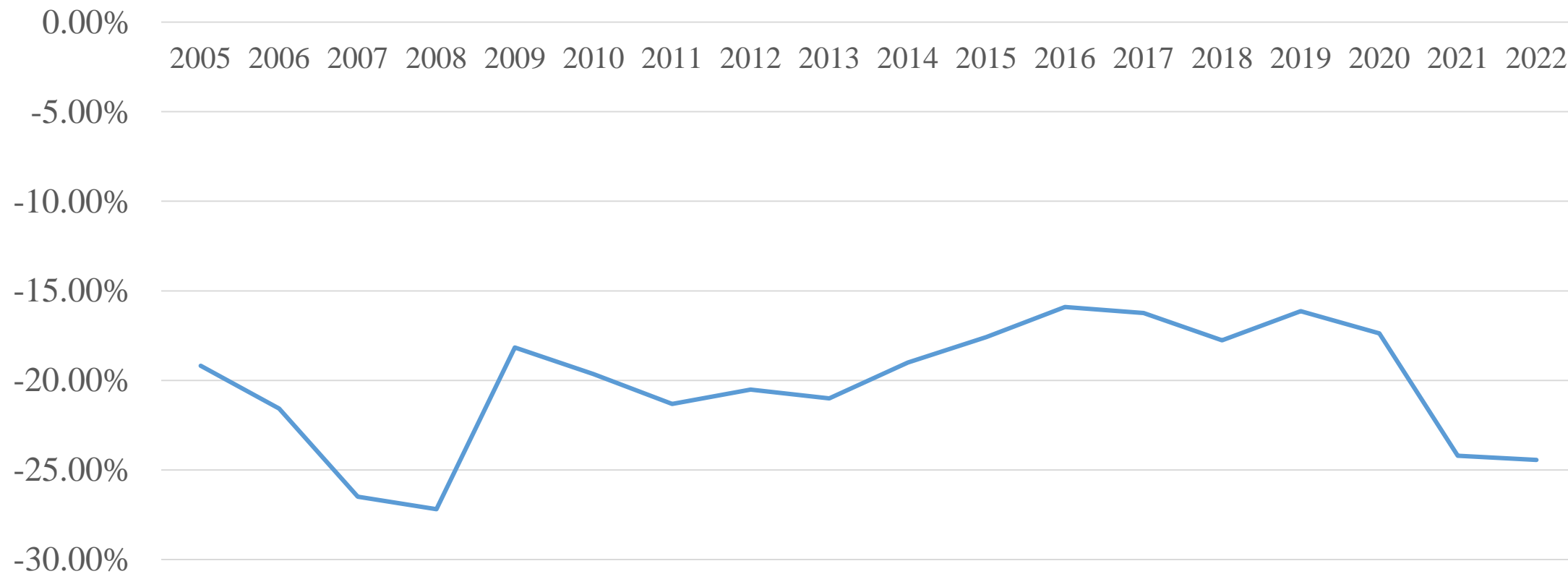
Fuente: elaboración propia con base en World Development Indicators

2. Formación Bruta de Capital e Inversión Extranjera Directa con respecto al PIB. En porcentaje



Fuente: elaboración propia con base en World Development Indicators

Déficit comercial con respecto al PIB



Fuente: Departamento de Cuentas Nacionales, Banco Central de Reserva

Referencia

<https://doi.org/10.15517/rce.v41i1.49555>